

VOLDEMĀRS LEITIS

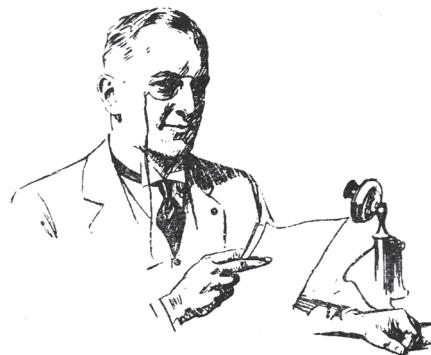
---

# Vadītāja spējas

Kā vadīt uzņēmumus un ļaudis

Praktisks kurss  
vadītājiem un ikkatram,  
kurš vēlētos par tādu kļūt.





# Vadonā spējas

## Kā viņas iegūt, kā vadīt uzņēmumus un ļaudis.

Praktisks kurss  
vadoniem un ikkatram, kurš vēlētos  
par vadoni klūt.

45 ilustracijas.

**Vold. Leitis.**

**Faksimilizdevums**

**1925.**

A u t o r a i z d e v u m s.  
Rīgā, Stabu ielā 24.

Iespiests Golta un Jurjana  
grāmatu spiestuvē,  
Rīgā, Mārstaļu ielā Nr. 5.

ISBN 978-9934-590-00-9

© «Izdevniecība Avots», 2019



## levadam.

**Š**ādas grāmatas vajadzību noliegt nevar: valsts aparats ir nesekmīgs un dārgs; vairumis mūsu peļņas uzņēmumu nīkuļo; politisko partiju soļi tautu neapmierina. Tieki meklēti spējīgāki vadoņi.

Vairums mūsu tagadējo vadoņu ir bez prakses, jo kamēr tautu vadīja sveši laudis, vadona spējas še izveidot bij grūti. Kā lai izveido tās tagad?

Attiecīga sveštautu literatura? — Tā nav piemērota mūsu apstākļiem un ne katrs spēj to izlietot.

Skolas? — Vadoņus sagatavot skolas nespēj.

Strādāt, mēģināt un mācīties no saviem piedzīvojumiem? — Tas ir gan drošs, bet dārgs un tālš ceļš.

Mana grāmata palīdzēs šo ceļu saisināt. Viņa būs padoma devējs ikkatram, kurš vadīja vietu jau ienem, kā arī visiem, kuŗi vēlētos to ieņemt nākotnē.

Grāmatā ir uzstādīts modernā vadība tips — *praktisks, inteligents un humans* —, jo tikai šādam vadonim ir nākotne. Un ja esat jauns un vēlaties veidot savu rak-



sturu pats, negaidot kamēr to izveidos apstākļi, tad grāmata sniedz jums cienījama, sekmīga un vērtīga cilvēka paraugu, pēc kura savu raksturu varat veidot mierīgi.

Grāmatai ir stingri praktsks raksturs: nekas tur nav rakstīts, ko vadonis nevarētu piemērot savā ikdienas darbā; nekas nav rakstīts, kas jau nebūtu rūpīgi izmēģināts visdažādākos apstākļos.

Grāmatai cauri — kā sarkans pavediens — tiecas viena doma: veidot lasītāju par spējīgāku un sabiedrībai noderīgāku cilvēku.

Esmu pārliecināts, ka manā grāmata drīzā laikā uzlabos viņas lasītāju personīgo stāvokli un reizē ar to darīs veseligu iespaidu uz visas valsts saimniecisko dzīvi, jo kur spējīgi vadoņi, tur stipra valsts.

Mana 20 gadus ilgā atbildīga vadoņa prakse dažādās pasaules malās un manas personīgās sekmes galvo, ka grāmatai ir augsta, praktiska vērtība.

Novembrī, 1925.

**Vold. Leitis.**





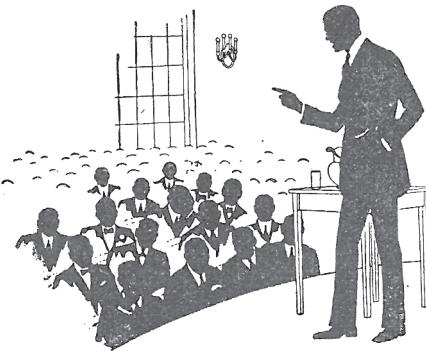
## Saturs :

	Lpp.
Vadīt vai sekot? . . . . .	9
I. Tieki meklēts vadonis! . . . . .	11
II. Kā sagatavoties par vadoni . . . . .	17
 A. Darba metodes :	
III. Vadīja tiešie pienākumi . . . . .	23
IV. Sargaties no sikumiem! . . . . .	29
V. Ideju vērtība . . . . .	35
VI. Vadīja kabinets . . . . .	39
VII. Kā ātri atrast vajadzīgos papīrus? . . . . .	45
VIII. „Tīra galda“ princips . . . . .	53
IX. Kā organizēt galda darbu? . . . . .	57
X. Kā izmantot darba laiku? . . . . .	61
XI. Kādēļ darbs neveicas? . . . . .	71
XII. Apakšnieku darbu iekārtošana . . . . .	79
XIII. Kā rīkoties ar apmeklētājiem? . . . . .	89



	Lpp.
XIV. Vadoņa sekretars . . . . .	93
XV. Vadoņa iniciatīve . . . . .	99
XVI. Jaunas idejas un risks . . . . .	105
XVII. Kā atrast un izmantot izdevības ? . . . . .	111
XVIII. Kā finansēt uzņēmumu ? . . . . .	117
XIX. Uzņēmuma kontrole . . . . .	125
XX. Grafiskie pārskati . . . . .	135
 <b>B. Vadoņa dinamika :</b>	
XXI. Kurš spēs vadīt ? . . . . .	141
XXII. Vadoņa enerģija . . . . .	147
XXIII. Gribas spēks . . . . .	157
 <b>C. Cilvēks starp cilvēkiem :</b>	
XXIV. Kādam vadonim ļaudis sekos ? . . . . .	165
XXV. Kā ļaudis iespaidot ? . . . . .	171
XXVI. Kad ļaudis strādās labprāt ? . . . . .	181
XXVII. Darbinieku novērtēšana . . . . .	187
XXVIII. Valsts un ļaužu liktenis ir vadoņu rokās! . . . . .	195
XXIX. Runas māksla . . . . .	201
XXX. Reklama . . . . .	209
 <b>D. Kur varaviksne beidzas . . . . .</b>	
XXXI. Pusmūžā — karalis, vecumā — vergs . . . . .	213
XXXII. Salauztie spārni . . . . .	221
XXXIII. Darbs un atpūta . . . . .	231
XXXIV. Ko lasīt ? . . . . .	235
XXXV. Augstākie ideali . . . . .	239





## XXIX. Runas māksla.

«Nezinādams vārdu spēku, tu  
nespēsi pazīt laudis.»  
Confucius.

Par visspēcīgāko ļaužu iespaidošanas līdzekli ir jāuzskata runas māksla. Veikls, apdāvināts runātājs mūsu politiskās sapulcēs, mūsu Saeimā, spēj veidot valsts, visas tautas likteni. Kas būtu politiskais vadonis bez runas mākslas? Vārdi ir viņa galvenais ierocis.

«Jūs varat būt gudrākais no visiem, bet ja neprotat savu gudribu ietērpt pareizos vārdos, ja neprotat klausītājus pārliecīnāt, tad jūsu gudrībai ir nozīme vienīgi kabineta klusībā, un jūs neesat spējīgs pūli vadit.»

Cik bieži no publiskas sapulces iedami, laudis vēlas, kaut viņi varētu runāt tāpat, kā tas, kurš runāja sapulcē! Bet ja laudis gribētu sevi sagatavot un attīstīt savas runas dāvanas, tad daudzi varētu runāt tikpat labi, bet daži vēl labāk.

Nav jau nu gan tagad oratoriem senās nozīmes, jo tagad tauta savus runātājus noklausās caur avižu slejām, tomēr, publiskās sapulcēs un Saeimā mutiskais vārds ir tas noteico-



šais. Un ne tikai politikā, bet visur, kur ļaudis jāvada, kur dzīvē jārealizē idejas, kur vien nākam kontaktā ar ļaudīm, — tur visur ir jārunā, tur visur ir jāaizstāvās ar vārdiem. Un tādēļ lai vadonis mācās savus vārdus pareizi lietot, jo runas māksla ir spēks.

\* \* \*

Ir ļaudis, kuŗiem runātāja dāvanas jau iedzimtas un tādiem attiecīgi attīstīties ir viegli. Kuŗam šādu dāvānu nav, tas lai nenopūlās par daudz, bet lai izlieto savu centību un enerģiju citā virzienā, kur viņa spējas labāk piemērotas.

Cilvēks, kuŗam nav attīstītas jūtelības; kuŗam trūkst vesela prāta, gribas spēka un inteliģences; kuŗš lēni domā, — tāds nekad nebūs sekmīgs publisks runātājs.

Just gan jūtam ikkatrs, bet vai spējam arī pareizi iedomāties citu jūtās? Tas ir tomēr vajadzigs, lai runātājs spētu valdīt par klausītāju jūtām. Kamēr nejutīsat līdz savam runas tematam, tik ilgi publika būs auksta.

Jūtelība, kā pašaizsardzības līdzeklis, ir attīstīta arī pie zemākiem dzīvniekiem, pie vinkāršākiem ļaudīm, bet viņiem trūkst — inteliģences, šīs brīvības un moraliskās atbildības sajēgas, kuŗa palīdz salīdzināt idejas un faktus. Ir vajadzīga arī izglītība, piedzīvojumi, vesels prāts.

Ir daudz talantu, kuŗi prot iztikt arī bez vesela prāta. Daudzi mūsu politiķi prot runāt ļoti gudri, ļoti daudz un tekoši, bet viņu runa ir mākslīga un, kā tāda, atstāj seklu iespaidu. Tā ir tā sauktā «grāmatu gudrība», kuŗa bagāta ar teorijām, bet nabadzīga ar praksi. Ja runātajam trūkst vesela prāta, tad viņš viegli noiet sīkumos, galvenajos izlaižot iz acīm.

Lai runātu publīkā, ir vajadzīga drošsirdība un gribas spēks. Ja to trūkst, tad pāris asas piezīmes iz publikas var izjaukt visu, labi iestudēto runu. Vajadzīga arī apkērība, lai neļautu sevi «izsist iz sledēm», lai ātri atrastu vajadzīgos vārdus. Ar vienkāršu pārgalvību un «mutes aizbāšanu» vien nepietiek.

\* \* \*

Nepieciešamais runātāja kapitāls ir — z i n ā š a n a s, bez kuŗām nevar taču runāt. Zināšanas gan nedod talantu, bet kuŗš savu priekšmetu labi pārzin, tam ir arī izredzes par šo priekšmetu labi runāt.



Publiskam runātājam nepietiek ar savām aroda zināšanām vien, — ir vajadzīga arī liberala izglītība, plašāka garīgā kultura, citādi viņa runa būs sekla un vienpusīga.

Valoda jāpārvalda pilnīgi svabadi. Skaidra, brīva valoda un pareizi sastāditi teikumi. Strādnieku pūli var sacelt un satrakot arī ar rupiākiem vārdiem, bet jo kulturelāka audience, jo augstākas būs viņas prasības pret runātāju.

Lai varētu pareizi runāt, jāprot pareizi — domāt. Domāšanas mākslu māca loģika un, kurš runātājs to nebūtu studējis jaunībā, tas lai dara to tagad. Nelogiska runa ir pavirša un viegli apgāžama.

\* \* \*

Loģiku un gramatiku var iestudēt, bet kas jādara, lai runa būtu taktiska un gracioza? Tur palīdz iedzimtās dāvanas. Sievietes parasti runā labāk, kā vīrieši. Viņas izteic savas domas skaidrāk, vieglāk un vienkāršāk; viņas jūt ātrāk un smalkāk. Tādēļ arī loti daudzas sievietes raksta skaistā stilā, kaut gan nav mācījušās loģiku un gramatikā ir paviršas. Viņas raksta tāpat, kā runā; viņas runā tāpat, kā putni dzied — skaisti un pievilcīgi. Še pievienojas sievietes muzikālā balss, graciozās kustības un dzīvie sejas vaibsti. Tas viss kopā spēj klausītājus pārliecināt. Sievietei piemīt visas dabīgās oratora dāvanas.

Vīrietis, kurš grib klūt par runātāju, lai novēro sievietes, un jo viņa temperaments būs sievišķīgāks, jo vieglāk viņš ie-gūs klausītāju simpatijas. Vīrieša temati būs, protams, nopietnāki, dziļāki, pat skarbāki un nežēligāki, un lai tos iespiestu klausītāju sirdīs, tur būs vajadzīgs vēl arī kas cits, ne tikai veikla, taktiska, gracioza un labi sastādita runa.

\* \* \*

Neiemācisies pareizi runāt tas, kurš nepratīs savas domas sadalīt daļās, analizēt elementos un atkal sakopot. Kurto mācīties, to šīs grāmatas lasītāji paši zin. Vislabākais, ja pieradīsat savu runu uzrakstīt. Sākumā jāimitē tie, kurri raksta. Ja darīsat to gadiem ilgi un mācīsies daiļos teikumus no galvas, tad ar laiku nonāksat pie graciozas un bagātas izteiksmes. Kas grib tikt par specīgu oratoru, tam pa šo ceļu ir jāiet, cita ceļa nav. Vienīgi ģeniji to var ignorēt, bet ģeniju ir maz.

Praktizējat runas mākslu ikdienas sarunās. Tur jūs turat publiskās runas mazos apmēros, jo modernā publiskā runa





## XXXV. Augstākie ideali.

«Ko līdz iegūt visu pasauli, bet  
pazaudēt savu dvēseli?»

H. Emerson.

«Veikals paliek veikals», teic spekulants, lai attaisnotu publikas krāpšanu, bet godīga veikala princips ir: «Vispirms kalpot publikai».

Spekulatīvā tipa veikalnieks domāja galvenais tikai par sevi, bet ja domāja par publiku, tad tikai kā par izmantošanas objektu. Nevar jau noliegt — pie šādas kārtības turoties, bāgātības iegūt var gan, bet tās būs iegūtas nevis radot ko no jauna, bet — iznīcinot pastāvošo. Starp šādiem ļaudīm ir daži ļoti spējīgi, ļoti labi organizatori un tā tad, viņiem būtu arī daži sabiedriski nopelni, ja vien tie netiku nomākti no ieraušanas kāres, no brutalas rīcības pret konkurentiem, no likuma apiešanas un no socialas apziņas trūkuma.

Šādi ļaudis ir vainīgi, ka starp strādniekiem un kapitalu šodien attiecības tik asas; ka mums ir daudz un dažādu dramisku socialo likumu; ka mums ir daudz galējo aģitatoru; ka mums ir tik daudz «šķiru», ar visu šķiru naidu. Ne jau tikai šāda tipa veikalnieki vien pie visa tā vainīgi; vainīgi ir visi tie, kuŗi — nēm, bet nedod.

